

BOMBARDIER

****ONLY 1 Position Available ****

Chez Bombardier, nos collaborateurs travaillent ensemble à faire évoluer la mobilité partout dans le monde, une bonne idée après l'autre. Si vous avez une bonne idée, nous avons l'environnement pour qu'elle devienne un produit unique ou une expérience client exceptionnelle. Vos idées sont notre énergie.

Que pouvez-vous attendre de votre stage de 16 mois chez Bombardier?

Dès le premier jour, vous contribuerez à la réalisation de projets réels en utilisant les dernières technologies pour résoudre des problèmes de l'entreprise. Au cours de votre stage, vous recevrez une formation et un accompagnement personnalisés d'une équipe d'experts et assumerez des tâches et des projets de plus en plus complexes, tout en apprenant dans un environnement stimulant et enrichissant.

L'équipe des ventes joue un rôle clé dans l'atteinte des objectifs de l'entreprise.

Le but de ce stage est d'offrir aux étudiants la possibilité d'appliquer tous les apprentissages recueillis tout au long de leurs différents programmes et expériences. Il leur fournira également une expérience de travail et des outils précieux en ce qui a trait aux contacts clients et aux propositions d'affaires dans un environnement hautement technologique. En 16 mois, le stagiaire sera pleinement formé et capable d'entrer sur le marché du travail

Dans votre rôle, vous devrez:

Phase 1 : INTERACTIONS CLIENTS

- Communiquer et résoudre les demandes de pièces de nos clients en utilisant tous les outils et le réseau de soutien à votre disposition
- Négocier et gagner des ventes en utilisant les connaissances qui seront mises à votre disposition sur la vaste infrastructure de pièces de Bombardier
- Profiter de cette opportunité pour se familiariser dans un domaine très dynamique
- Avoir un rôle clef auprès l'équipe de vente. Vous assisterez les directeurs de compte dans l'établissement de devis et de propositions formelles pour décrocher des commandes clients.
- Vous devrez contacter ces derniers pour supporter la génération de revenus afin de répondre aux objectifs de ventes mensuelles
- Vous créerez des devis et assurerez le suivi des demandes par courriel.

Phase 2 : Gestion d'analyse

- Vous analyserez les données obtenues via nos sondages-clients.
- Vous coopérerez avec notre équipe des ventes sur des projets d'amélioration continue

Vous développerez les compétences suivantes:

- Acquisition des connaissances de techniques de vente et être en mesure de conclure des affaires
- Autonomie et le sens de l'organisation
- Capacité à travailler sous pression
- Travail en Équipe
 - Vous serez récompensé en faisant partie d'une équipe bien motivée et bien informée
 - Grand environnement de haute énergie

- Structure de soutien énorme pour s'appuyer et apprendre de

Qualifications

En tant que candidat idéal, vous

- Vous complétez présentement un Baccalauréat ou une Maîtrise en Gestion, ou Finance dans une université reconnue;
- Vous êtes capable de travailler de façon autonome en étant bien organisé et en planifiant votre temps;
- Vous prenez l'initiative de faire des choses sans qu'on ne vous le demande;
- Vous possédez de bonnes connaissances informatiques (Windows), incluant de très bonnes aptitudes en Excel et Powerpoint;
- Vous avez un bon niveau de connaissance en français et anglais parlés et écrits;
- Vous êtes un bon joueur d'équipe sur qui nous pouvons nous fier;
- Vous êtes clairement axé sur les résultats.

Détails du poste

- Le stage commence Mai 2020 pour une durée de 16 mois
- Situé à Dorval, Québec

L'utilisation du genre masculin a été adoptée afin de faciliter la lecture et n'a aucune intention discriminatoire.

Bombardier souscrit au principe d'équité en matière d'emploi et encourage les femmes, les autochtones, les personnes handicapées et les membres des minorités visibles à soumettre leurs candidatures.

Vos idées mènent le monde.

Title: Quote Analyst – Specialty (16 months)

BOMBARDIER

****ONLY 1 Position Available ****

At Bombardier, our employees work together to evolve mobility worldwide - one good idea at a time. If you have a good idea, we'll provide the environment where it will thrive and grow into a great product or customer experience. Your ideas are our fuel.

What can you expect from your 16 months internship at Bombardier?

From day one, you will contribute to the delivery of real projects using the latest technology to solve business problems. Over the course of your internship, you will receive one-on-one training and coaching from a team of talented experts and take on increasingly, while learning in a challenging and rewarding environment.

The purpose of this internship is to offer students the opportunity to apply all the learning collected throughout their various programs and experiences. It will also provide them with valuable work experience and tools for customer contacts and business proposals in a highly technological environment. In 16 months, the trainee will be fully trained and able to enter the job market

In your role, you will:

PHASE 1: CUSTOMER INTERACTIONS

- Communicate and resolve our Customer base parts inquiries using all the tools and support network at your disposal
- Negotiate and win sales by using the knowledge that will be made available to you on Bombardier's extensive Parts infrastructure
- Take advantage of this opportunity to become knowledgeable in a very dynamic field
- Will be a key player in the sales team. You will assist the account managers with any needs in creating formal quotes and proposals to win customer orders.
- Will perform customer calls to bring in revenue to meet our monthly sales objectives.
- You will create quotes and follow up with email requests.

Phase 2: Analyze data

- Analyze data from the Customer Surveys.
- Collaborate with our team in continuous improvement projects

You will develop the following skills:

- Build sales knowledge and be able to close deals.

- Autonomous and organized
- Ability to work under sales pressure
- **TEAM WORK**
 - You will be rewarded by being part of a highly motivated knowledgeable team
 - Great High energy environment
 - Huge support structure to lean on and learn from

Qualifications

As our ideal candidate,

- You are currently completing a Bachelor's degree or Master's degree in Management, or Finance in a recognized University;
- You can work autonomously by being well organized and planning your time;
- You can take the initiative to do things without it being asked;
- You have good computer skills (Windows), including very strong skills in Excel and PowerPoint;
- You have a good level of written and speaking French and English;
- You are a good team worker and are highly reliable;
- You have a clear drive for results.

Position Details:

- The internship starts on May 2020 for a 16-month period.
- Located at Dorval, Québec

Bombardier is an equal opportunity employer and encourages women, Aboriginal people, persons with disabilities and members of visible minorities to apply.

Your ideas move people.